



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Bezirksleitung / Sales Manager LEH, Food Service & Industrie (m/w/d)

für den Bereich Fleischwaren & Convenience in Nord-Deutschland

Referenznummer: 2962; Standort: Großraum Minden-Lübbecke (NRW) + Home-Office

Wir suchen Sie!

Sie sind eine **ausgeprägte Vertriebspersönlichkeit mit hoher Kundenorientierung** in der lebensmittelproduzierenden Industrie, idealerweise **im Bereich TK-Fleischwaren & Convenience für den Einzelhandel, Food Service & Großhandel**? Sie verkaufen mit Leidenschaft hochwertige Lebensmittel, sind teamorientiert, verfügen über eine hohe Sozialkompetenz und sind auf der Suche nach einer verantwortungsvollen Führungsaufgabe?

Dann sollten wir uns kennenlernen!

Unser Mandant, Ihr zukünftiges Unternehmen

Unser Mandant ist ein mittelständisches Familienunternehmen, das mit Leidenschaft, Erfahrung und Kreativität erstklassige Geflügelspezialitäten für den Großhandel sowie für den Lebensmitteleinzelhandel herstellt.

Ihr Einsatzort:

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den **Großraum Minden-Lübbecke (NRW) + Home-Office**.

Das bieten wir Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe, kurze Entscheidungswege, viele Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven
- Wertschätzungsgeprägtes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Eine fundierte Einarbeitung und ein spannendes Arbeitsumfeld
- Leistungsgerechte und attraktive Vertragsbedingungen

Ihr zukünftiger Aufgabenbereich:

- Verantwortung für Aufbau, Pflege und Entwicklung von Kundenbeziehungen zu den Fokuskunden im LEH- & GH-Bereich sowie aktive Neukundenakquise
- Sie optimieren den bestehenden Vertrieb, bauen weitere logistische Strukturen auf und entwickeln die dafür notwendigen Prozesse und Abläufe
- Sie beraten und begleiten Kunden im LEH, GV & Food Service und entwickeln kundenspezifische Strategien für die jährlichen Vertragsverhandlungen, um nachhaltige Wettbewerbsvorteile zu erzielen
- Erarbeitung von Angeboten, Kalkulationen und Verkaufspreisen, qualifizierte und bedarfsgerechte Betreuung der Kunden hinsichtlich der verhandelten Jahresziele, wie z.B. Umsatzwert, Umsatzvolumen und Vertriebsmaßnahmen

- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Budget- und Absatzplanung sowie strategischer Ausbau des Geschäftsfeldes
- Regelmäßige Berichterstattung an die Geschäftsleitung über den Stand der Vertriebsaktivitäten und -ergebnisse
- Sie begeistern Ihre Kunden im LEH, GV und Food Service für die traditionellen und hochwertigen Produkte

Das bringen Sie mit:

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kfm. Ausbildung und/oder Studium im Bereich Lebensmitteltechnologie/BWL oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sowie einschlägige Berufserfahrung mit relevanten Erfolgen sowie hervorragende Kenntnisse des deutschen/deutschsprachigen LEH- & Food Service-Marktes, der Strukturen und Entscheidungswege, idealerweise im Bereich Fleisch, Wurst, Convenience
- Erfahrung in der Führung von Vertragsverhandlungen, Listung von Lebensmitteln sowie überzeugender Produkt-Präsentation & -Positionierung; ebenso Erfahrung in der Organisation und im Management vertriebsunterstützender Maßnahmen
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und Entwicklungspotenzial des Marktes
- Hohe Zahlenaffinität, eine ausgeprägte analytische, vernetzte und unternehmerische Denk- und Arbeitsweise
- Gute IT-Kenntnisse (MS-Office / Excel) und idealerweise Erfahrung in SAP-/ ERP-/CRM-Systemen
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wer sind wir?

Wir sind anerkannte Spezialisten in der Personalberatung und Personalvermittlung für die Lebensmittelindustrie/den Lebensmittelhandel und schaffen seit über 30 Jahren Lösungen in der Personalbeschaffung.

Sind Sie interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder Sie senden direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder [XING](#)** unter Angabe der **Referenz 2962** an:

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Karin Kellmann, Geschäftsführerin des LIEBLER Institut Marl

Kontakt

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9

45770 Marl

02365 207 140

info@liebler.de

www.liebler.de

<https://www.xing.com/pages/lieblerinstitutgmbh>

Bewerben Sie sich auch gerne via [Whatsapp](#)